

大阪分会執行委員会ニュース

## おーいみんな！！やはり教宣は大事だ。

(^ 各分会の行動を仲間が力強くみているぞ。正確にうそ偽りのない紙面に団結を感じる。

これから、2者択一を迫られる人たちへ、各分会教宣紙を読んであきらめの選択をするのでなく、自分に正直な選択を。

### 各支部、地協、働くすべての仲間に勇気づけられています。

4 / 21 御堂筋総行動の一貫として終日行動しました。京阪神の仲間は朝から淀屋橋と谷町 4 丁目(近畿財務局前)でピラと宣伝活動をしました。その後、近畿財務局へ要請と前回の回答を聞きに庁舎に入り、金融庁へ私たちの今おかれている現状を生の声ということで伝える旨話をしました。

### 執行委員会報告

その後、大阪京都分会は地協書記局にて執行委員会をおこない、この4 / 20から第二次募集が始まることについて、最後に「とも呼び運動」をすることと、会社は強要しないといっている転進の話職場の中で聞いて、仲間たちに私たちの闘いが間違っていないことを、伝えていくことを決心しました。

#### 私たちはこう考える。

そして、会社のいう全員を代理店に押し込めていく中で、とにかく出て行ったら自分の仕事からはなれる。なんとしてでも、出て行くようにいろいろなことをいいつのり、印鑑をいち早く捺印させて後のことは知らない。また、その後の代理店担当に押し付けられればいいということです。また、受け入れる側(代理店課所)のオーダーとしては、超という保険や、生保などを自立して売れるのか、法人代理店で見せかけだけの収保の寄せ集め、古いアパート造りの代理店では将来性がなく(年齢、パソコン、環境)、すぐに相手にされなくなってしまうただ解約、一方的に委託解除されてしまうだけであります。中核代理店の要件(下記)を満たさなければ残ることもままならないということです。それは、身分が変わってしまうからどうにもなりません。社員はそうそう首を切れませんが、代理店は要件なしに委託解除されてしまいます。

せめて、私たちの社員ライセンスの価値を自分で下げることはない。転進金で本当に納得できるのでしょうか。今までのつくりで言えば始めからなかったものが出てきたということで動揺するくらい落ちぶれちゃってはいけません。あってもなくても私たちは契約係です。お金はボタ餅でなく生業で稼ぎましょう。

## (>\_<)中核代理店...認定要件の定義(-\_-;)知っていますか?????

最高品質のお客様サービスの提供に向けて、複数募集人・選任事務員体制・法人化・事務所開設等を実現している代理店。

経営理念、経営計画を掲げている。

組織として高い成長拡大意欲を有している。

組織として、的確な事故対応を行っている。

コンプライアンスを徹底している。

東京海上日動と強いパートナーシップを有している。

法人代理店である。

専用事務所を有している。

専任の事務担当者がいる。

営業に従事するメンバーが複数いる。

代理店形状・入出金・精算・収明記帳等の基本的な事務を明確なルールの基に実効している。

以上を踏まえて自分たちはこの要件にあうのか今すでに準備できているのか。はたまた、まだ何もしていないのか、経営者はサラリーマンと違って大変なものです。すべては、10月を過ぎればわかることでしょう。2年後にEXITされていたり、代理店の数の推移や廃止、併合されていくのをみれば遅すぎではありませんが。

今後の日程 メーデー5/1 扇町公園にて集合

裁判 5/8 7日に前泊していきます。

私たちは団交、都労委、裁判と、理論武装しながら闘っていますが、一人ひとりが闘っていることを忘れてはいけません。また、ちまたでは、勝手な予想や、判断をしている人たちもいますが、正確にデマ、うわさなどには惑わされずに、今自分たちがすべきことを全うしこの局面を全員で乗り越えましょう。また、少しでも共鳴できる仲間を増やしていきましょう。こういうときだからこそ、不安にかられたりしますので、個々に話をしていきましょう。

**あくまでも転進金を取るために都労委で撤回を求めているではありません。私たちは組合間差別にももの言っているわけです。**

ひとりみんなのために みんなはひとりのために

全損保日動外勤支部大阪分会