

## NANIWA 4 号

家族のために今たたかうしかない。( - ;)

自分勝手に描いているビジョンは、...そこにはない！！

一人ひとりの力を結集し、たたかって切り開く。

私たちは、清々と団体交渉をもって会社に制度提案について協議するよう訴えています。まったくもって一人ではできないことです。今まさに時間のないところで全力をかけて脱法行為について支部は追い詰めています。時間稼ぎのみの経営の裏には個人に忍び寄り、転進制度という羊の皮を被った自己都合退職勧告が潜んでいます。

その道筋は、まず制度がなくなりましたという前提で、会社から全身全霊で支援されて、代理店への道へスライド直行しますが、行く先の受け皿は全く持って知らされていません。とにかく退職という事実だけが3月に待っていて代理店になることだけが浮き彫りとなってしまう。そこで、ファミリー代理店か使用人かで無理やり入らざるを得ない状況になるでしょう。個人代理店にさせないのには乗り合いさせないため、反感は根強く残る。先般の担当代理店と一緒にの思いです。ましてや、何人かで契約係が寄り添うなんて恐ろしくて認めないでしょう。なぜ会社政策に押し込まれるのか、**雇用でなく委託**になるからであります。

自分で代理店の道についてなぜ選べないのか。自己申告シートや変な自己性格診断、年度計画に対する営業力のなさ、顧客無視の商品販売政策、会社には数々の「とり」があり、いろいろなものから個人に仕掛けられる「ねた」から募集人としては認められないとして会社政策の中で行く先を限定されるのでしょう。あくまでも自分の描いたものとはかけ離れた内容となることでしょう。あくまでも厳しい予想ですがそうはずれてないでしょう。呼びかけ...

私たちは、ただの契約係ですよ。契約を取ってきて対価を得る。別にステータスなんて関係ないですよ。刻々と時間は過ぎていきます。まずRA同土話をしましょう。とりあえず契約係がひとつとなってこの提案に歯止めをかけよう。それからでいいではないか。何かが変わるから。いや、何かを必ず変えなければいけないから。

**GO FOR BLOCK...壁をぶち壊せ！**

ひとはみんなのために みんなはひとりのために

全損保日動外勤支部大阪分会